CASE 23

中野市

オンライン商談会 を活用した 国際展開

飯山精器株式会社

<mark>事業内容</mark> 機械加工 / 工場管理アプリケーション開発

企業 data 代表 者: 寺坂 唯史 所在 地: 中野市草間1162-15 従業員数: 70名 連絡先: ♣0269-26-7851

Introduction

飯山精器株式会社は新技術を積極的に取り入れ、お客様の要求に応えられるような経営を実践している。金属丸物の精密加工を得意とする一方で、自社開発した工場設備稼働管理システム(名称:is-Look)を2016年より導入、同ソフトの外販も行っている。2013年ベトナムにおいて機械加工分野に進出し、日本工場と同品質のモノづくりを行い広く海外に輸出している。

企業の現状 及び 支援の経緯

- ・新型コロナウイルス世界的蔓延の影響が長引く中、特に中小製造業者にといては新規顧客開拓が喫緊の計るとなっており、昨年度に続き合計3回の「国際版オンライン商談会」を開催、商談のチャンスを提供した。当社は昨年度の「国際版オンライン商談会ベトナム」に続き、今年該の「第3回国際版オンラインの「第3回国際版オンラインの「第3回国際版オンラインのの「第3回国際版オンラインのの「第4両型の「金属部品加工」分野とより、現地調達にとって決め手と大きり、現地調達にとって決め手と大きの方法がある「海外工場を持つ」ことから、大手2社からの商談の承諾があった。

実施した支援内容

発注企業との最適なオンライン商談

令和3年度 第3回国際版オンライン商談会2021

受注企業様向けガイド

(公財) 長野県中小企業振興センター マーケティング支援センター

【受注企業向け商談会ガイド】

マッチングを実現するため、 以下の点を中心に支援を 行った。

- ・受注企業の特徴やアドバ ンテージを理解するため 事前ミーティングを実施 した。
- ・「発注ニーズ」にこだわり、 極力多くの関連情報の開 示に繋げられるよう発注 企業との折衝を繰り返し、 より多くの情報取得に努 めた。
- ・発注企業による事前審査を通過し、 まずは商談の土俵に立てるよう審査 用資料の作成等についてアドバイス を行った。
- ・ニーズ分野が合えば、1社だけでな く複数の発注企業に応募するよう勧 めた。
- ・配布用「商談ガイド」の中で商談後 のフォロー活動等についても基本的 なポイントをアドバイスした。
- ・受注企業に対して取締役以上の方も 商談に参加いただくようにお願いし た。

支援の結果 及び 今後の展開など

・希望されていた発注企業との面談が 実現し、商談後2社から「継続商談 したい」を獲得することができた。 既に見積り依頼も複数あり、発注企 業とのオンラインによる2回目の商



談も実施された。今後は企業の相互 訪問などを通じて量産につながるよ うな展開を期待したい。

・当社のもう一つの事業である「工場管理アプリケーション」の開発・販売の一層の推進により、「部品」オンリーではなく「製品」をも併せ持つ事業者として展開して行くことを期待したい。



【工場管理アプリケーション】 (設備移動監視システム)

支援をうけて

生產革新推進室 室長 寺坂 僚太 氏

当社はベトナムの展示会にも参加しましたが、費用対効果が少ないと感じていました。そんな中、マッチングを行い直接商談が行えるこの事業はチャンスを増やすという意味では非常に有効な機会だと思います。