

工業系製造業向け

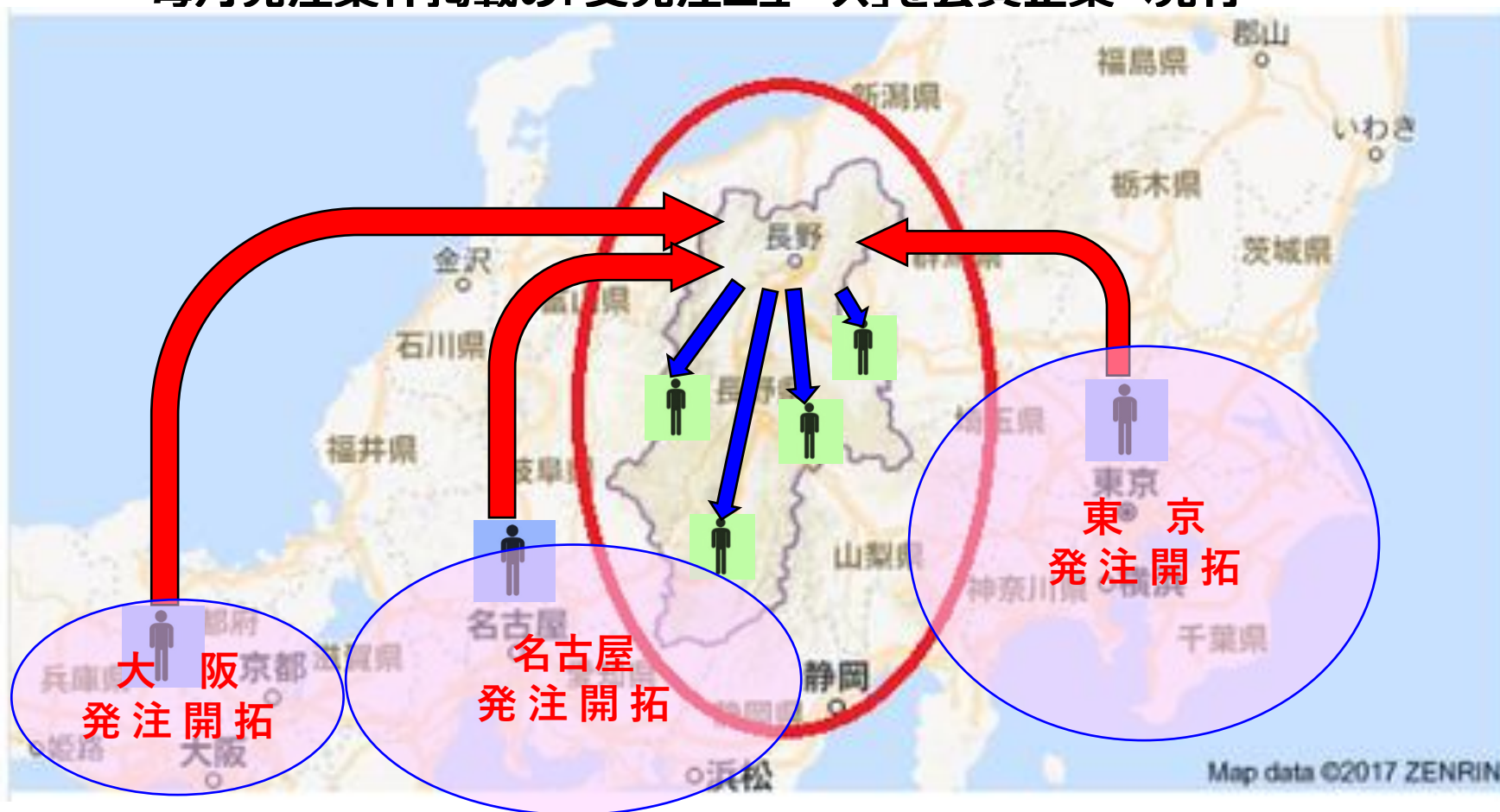
**令和 6 年度
販路開拓支援事業に係る
説明会**

(公財) 長野県産業振興機構 マーケティング支援部

1 発注企業の発注案件をあっせん紹介！

① 賛助会登録企業制度

- ・東京、名古屋、大阪の発注開拓推進員が発注案件を獲得
- ・県内受発注取引推進員が貴社へ発注案件をご紹介
- ・毎月発注案件掲載の「受発注ニュース」を会員企業へ発行



2 国内展示会の長野県ブースに共同出展！

① 4月 Medtec Japan出展（東京ビックサイト）

- ・ <https://medtecjapan.com/>
- ・ 医療機器向け展示会、19社出展決定済み
- ・ 昨年度出展企業商談実績
（会期中～9ヶ月後の商談状況調査）
取引成約企業数7社/出展企業20社
1社あたりの商談件数89件
（名刺交換数含む）

会場出入口
近くに配置



昨年度出展風景

② 10月 2024国際航空宇宙展（東京ビックサイト）

- ・ <https://www.japanaerospace.jp/>
- ・ 世界の航空・宇宙・防衛産業が集まる国内最大級の展示会
- ・ 4月募集開始予定
- ・ 出展企業6社程度予定

③ 2月 テクニカルショウヨコハマ出展 (パシフィコ横浜)

- ・ <https://www.tech-yokohama.jp/>
- ・ 工業系総合展示会、7月出展企業募集予定 (60社程度)
- ・ 昨年度出展企業商談実績 (会期中までの商談状況調査)

出展企業60企業・団体

1社あたりの商談件数52件 (名刺交換数含む)



昨年度
出展風景

※当機構が展示会準備から会期中まで出展企業をフォローし、長野県ブースを統一装飾

※テクノロジーナガノ登録企業はより割安で出展できる

※令和5年度出展展示会の「高精度・難加工技術展/表面改質展」には出展しません。

3 国内大手～中堅メーカーと直接商談！

① 新技術新工法展示会

- ・大手メーカーの工場等にて展示商談し、研究開発、生産技術および調達等の担当者に直接商談できる
- ・事前に大手メーカーによるニーズ内容説明会を実施、前日に工場見学も有り
- ・過去開催実績：テルモ、クラボウ、デンソー、ニプロ、ヤンマー等

令和6年3月開催
テルモ(株)
開催風景
長野県40社参加



テルモ(株)社長
に直接PR

阿部知事や
テルモ(株)社長
が来場・視察。
開発部門、生
産設備部門等
から来場



②技術提案商談会

- ・リアル個別商談、オンライン商談、工場見学＋個別商談形式
- ・発注企業に貴社技術を直接アピールできる
- ・年間10社程の発注企業と商談会を開催予定
- ・テクノロジーチナガノ登録企業のみが参加できる予定

1社商談
時間45分
程度



個別商談（発注企業の工場）



長野県企業の工場見学＋個別商談

③ マッチングフェアinなごや2024 （本年度より長野県初参加）

新 ※愛知・岐阜・三重・静岡・長野の広域商談会

- ・開催日・場所：令和6年10月17日(木)、名古屋市
- ・商談形式：リアル個別商談（オンライン商談も別途開催）
- ・参加企業募集：**7月頃予定（長野県企業50社程度募集）**
- ・1日に希望する発注企業数社と効率良く商談できる
- ・中京圏を中心とした発注企業120社程度が参加予定
- ・テクノロジーナガノ登録企業のみが参加可能予定

1社商談
時間25分



昨年度
商談風景

4 営業力、提案力、交渉力、プレゼン能力を向上！

①提案営業・交渉力・プレゼン能力向上セミナー

- ・9月～11月頃に開催予定（複数回開催）
- ・営業の基本、新規開拓実践研修、商談力強化研修、提案・プレゼン力強化研修（商談の進め方、プレゼン資料作成手順等）他



セミナー風景

グループ
ワーク
講師から
直接指導

②経営戦略セミナー

- ・年1回開催予定 12月頃に開催予定
- ・顧客・市場の捉え方、技術・製品開発の考え方、事業戦略の方法、企業体質強化等を学ぶ

5 国内展示会への出展料を補助！

- ① 中小企業販路開拓助成金：年2回募集（4月、8月頃予定）
（出展料3分の1以内、上限200,000円）
 - ② 小規模事業者販路開拓助成金：年2回募集（4月、8月頃予定）
（出展料3分の2以内、上限200,000円）
- ※ 県外展示会が対象、詳細は募集案内を参照のこと

6 取引トラブルのご相談は「長野県下請かけこみ寺」へ（無料）！

- ・ 取引上のトラブルや下請法に係る相談窓口
- ・ フリーダイヤル 0 1 2 0 - 4 1 8 - 6 1 8

7 経営上のお悩みは「長野県よろず支援拠点」へ（無料）！

- ・ 雇用・労務、売上拡大、IT活用、経営改善、債権回収等
- ・ 0 2 6 - 2 2 7 - 5 8 7 5

8 海外展開・海外取引等に関する相談に随時対応！

- ・貴社の海外販路開拓に関する何でも相談
- ・相談内容に応じてJETRO、中小機構（中小企業基盤整備機構）等と連携して対応

9 海外展示会への出展経費を補助！

- ・中小企業海外販路開拓助成金：4月募集予定
（出展料等経費合計3分の2以内、上限1,000,000円）
- ※出展料、渡航費、通訳費、輸送費、PR動画作成費、パンフレット作製費等が対象
- ※長野県パビリオン出展展示会も対象
- ※本助成金以外に「中小企業販路開拓助成金」「小規模事業者販路開拓助成金」でも海外展示会が助成対象となる

10 海外展示会の長野県パビリオンに出展！

① 5ヶ所の展示会に出展（各4社程度募集）

- ・Manufacturing Expo 2024 <出展企業募集済み、4社決定済み>
（タイ／バンコク、6月）

新

- ・Automechanika Frankfurt 2024 <4月募集>
（ドイツ／フランクフルト、9月、自動車関係）

- ・METALEX Vietnam 2024 <4月募集>
（ベトナム／ホーチミン、10月、製造業全般）

新

- ・International Suppliers Fair (IZB) <4月募集>
（ドイツ／ヴォルフスブルク、10月、自動車関係）

- ・METALEX 2024 <4月募集>
（タイ／バンコク、11月、製造業全般）

② 出展料：5万円～7万円または15万円～17万円

- ・単独で出展される場合に比べて約2割くらいの経費で出展できる
- ・テクノロジーナガノ登録企業は割安で出展できる

③ 当機構の推進員が展示会準備から会期中まで出展企業をフォローします

④ 海外展示会出展の様子



METALEX2023 (タイ)



Vietnam Manufacturing Expo 2023(ベトナム)

コロナ前の
展示会風景
に戻って
います！



ハノーバーメッセ2023 (ドイツ)



METALEX2022 (タイ)

11 日系海外進出の発注企業と直接商談！

- ・国際版技術提案商談会（海外キャラバン隊）

現地リアル個別商談形式、オンライン商談形式または展示商談式

自社技術を直接アピールできる

海外取引ニーズを確認し、希望する発注企業に申込みできる

テクノロジーナガノ登録企業は割安で参加できる

12 海外市場の最新情報をセミナーで入手！

- ・グローバルマーケティングセミナー

年2回開催

参加無料

海外各地域の最新市場動向を把握できる

海外展開に必要なスキルを学べる

13 Webマーケティングサイトを使って効率よく商談！

① テクノリーチナガノに登録 <https://t-reach.nice-o.or.jp/>

- ・長野県企業240社以上が登録済み、随時募集中
- ・長野県企業情報のデータベース
- ・貴社の国内および海外情報を登録できる
- ・少ない工数で発注企業へ効果的な営業活動ができる
- ・外注先を探したい発注企業がアクセスする
- ・年会費 5,000円

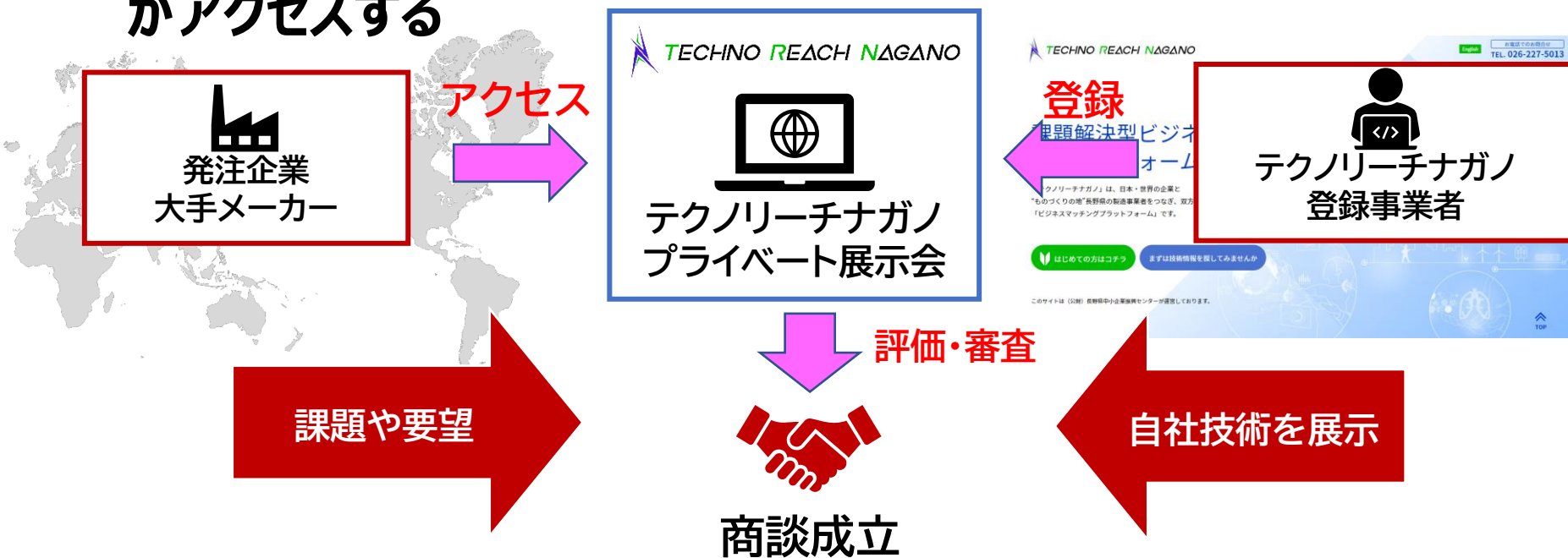
中小企業・小規模企業に
登録効果あり！

② テクノリーチナガノ商談会

- ・年3回開催予定（募集時期：6月、9月、1月頃予定）
- ・テクノリーチナガノ登録企業のみ参加できる
- ・参加発注企業数 毎回20社程度
- ・商談方法是对面個別商談またはオンライン商談
- ・参加発注企業リストから希望する発注企業に商談申込み出来る

③ テクノリーチナガノ プライベート展示会

- ・大手メーカーと開催（過去開催実績 TDK、ダイハツ工業）
- ・テクノリーチナガノ登録企業のみ参加
- ・貴社技術をWebを使って効率よくアピールできる
- ・商談方法是对面個別商談またはオンライン商談
- ・大手メーカーの国内各工場、海外拠点から技術者、購買担当がアクセスする



(公財) 長野県産業振興機構
マーケティング支援部 生産財チーム
〒380-0928 長野市若里1-18-1
(長野県工業技術総合センター 3 階)
TEL : 026-227-5013
FAX : 026-228-2867
E-mail : matching@nice-o.or.jp

中小製造業の新市場開拓のための



TECHINO REACH NAGANO

テクノロジーチナガノ
活用紹介

<https://t-reach.nice-o.or.jp/>

(公財) 長野県産業振興機構 マーケティング支援部

URL:<https://t-reach.nice-o.or.jp/>
ホームページ トップページ

← → ↺ 🔒 t-reach.nice-o.or.jp

🔖 ☆ Z 🏠 📄 🌸



English

お電話でのお問合せ
TEL. 026-227-5013

ユーザー登録はこちら

運営団体 振興機構案内 お問い合わせ ログイン

課題解決型ビジネスマッチング プラットフォーム

「テクノリーチナガノ」は、日本・世界の企業と
“ものづくりの地”長野県の製造事業者をつなぎ、双方の課題を解決する
「ビジネスマッチングプラットフォーム」です。



はじめての方はコチラ

まずは技術情報を探してみませんか

このサイトは（公財）長野県産業振興機構が運営しております。

- ① 発注企業が長野県企業を探す有効ツール
- ② 長野県企業情報が豊富なデータベース
(自社技術・製品の紹介及び技術紹介)
※県内240社を超える企業が登録
(2024年3月時点)
- ③ 発注企業との商談マッチング機能搭載

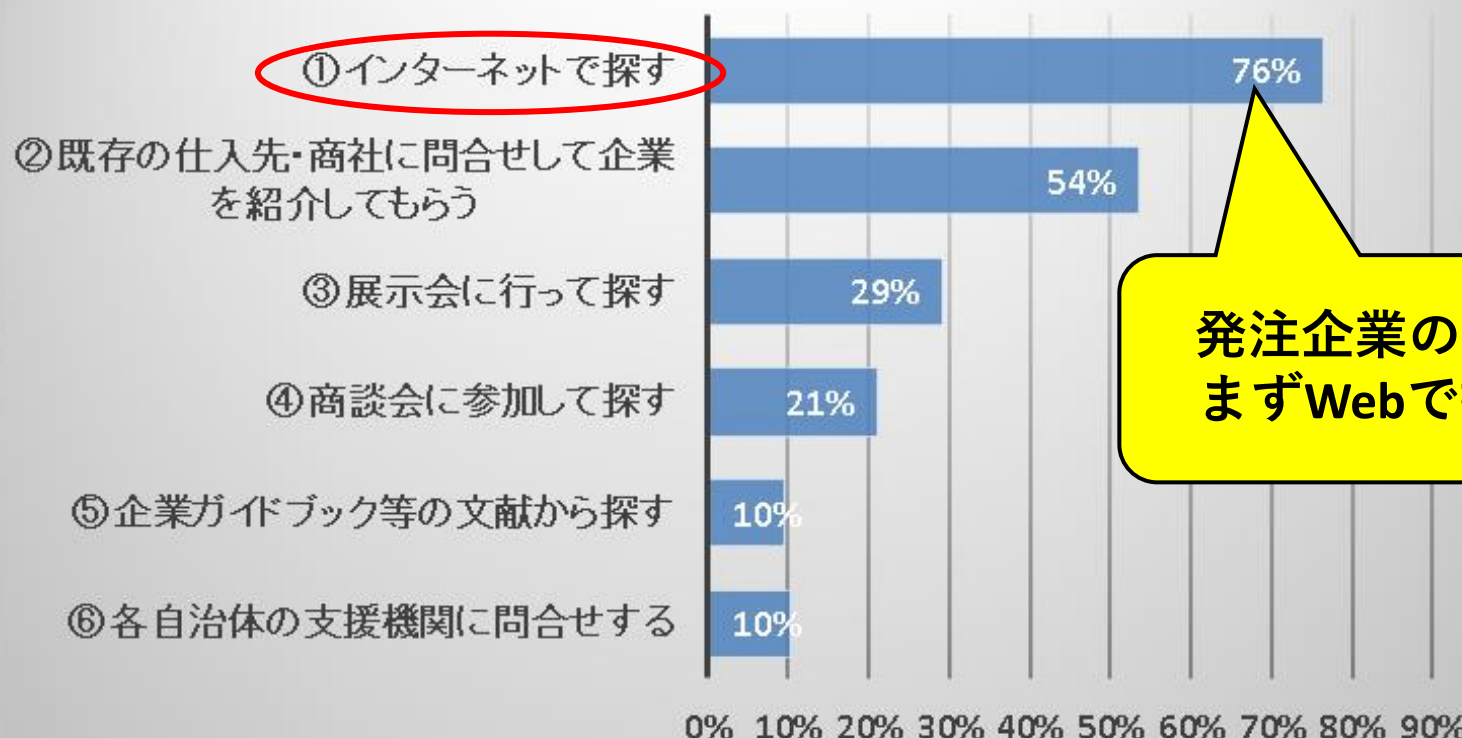
販路開拓のための効果的なWebマーケティングツール

発注企業の外注先探索方法



長野県産業振興機構
NICE

発注企業は、まずどのような方法で外注先を探すか？



発注企業の76%は
まずWebで探す！

※発注企業241者（調達・資材関係者および開発設計担当者を対象）
からメールによるアンケート回答結果

※令和5年9月実施（公財）長野県産業振興機構独自調査による

発注企業にとってのメリット

①豊富な長野県企業データベースから
いつでも、自由に求める技術の企業を
検索できる

（「軽量化・電動化等」の課題分類、「切削加工・鋳造等」の技術分類、キーワード等の検索方法が豊富）

大手メーカー
から魅力的な
検索機能との
評価有り

②テクノリーチナガノ商談会に参加して探
している加工技術に合う企業とマッチング
できる（参加発注企業が増加中）

年3回実施予定
発注企業が必
要と感じた
タイミングで
参加できる

長野県登録企業にとってのメリット

- ① 本気で外注先を探している発注企業に自社技術情報を営業代行としてアピールできる
海外拠点紹介有り、英語翻訳表示機能有り

少ない工数で効果的な営業活動ができる！

- ② テクノリーチナガノ商談会や当機構開催商談会等に
参加でき、発注企業から商談の逆指名を受けられる

マッチング率アップ、成約率アップ！

- ③ 当機構の展示会出展や技術提案商談会（キャラバン
隊）等の参加負担金が5,000円～10,000円程度
安く参加できる

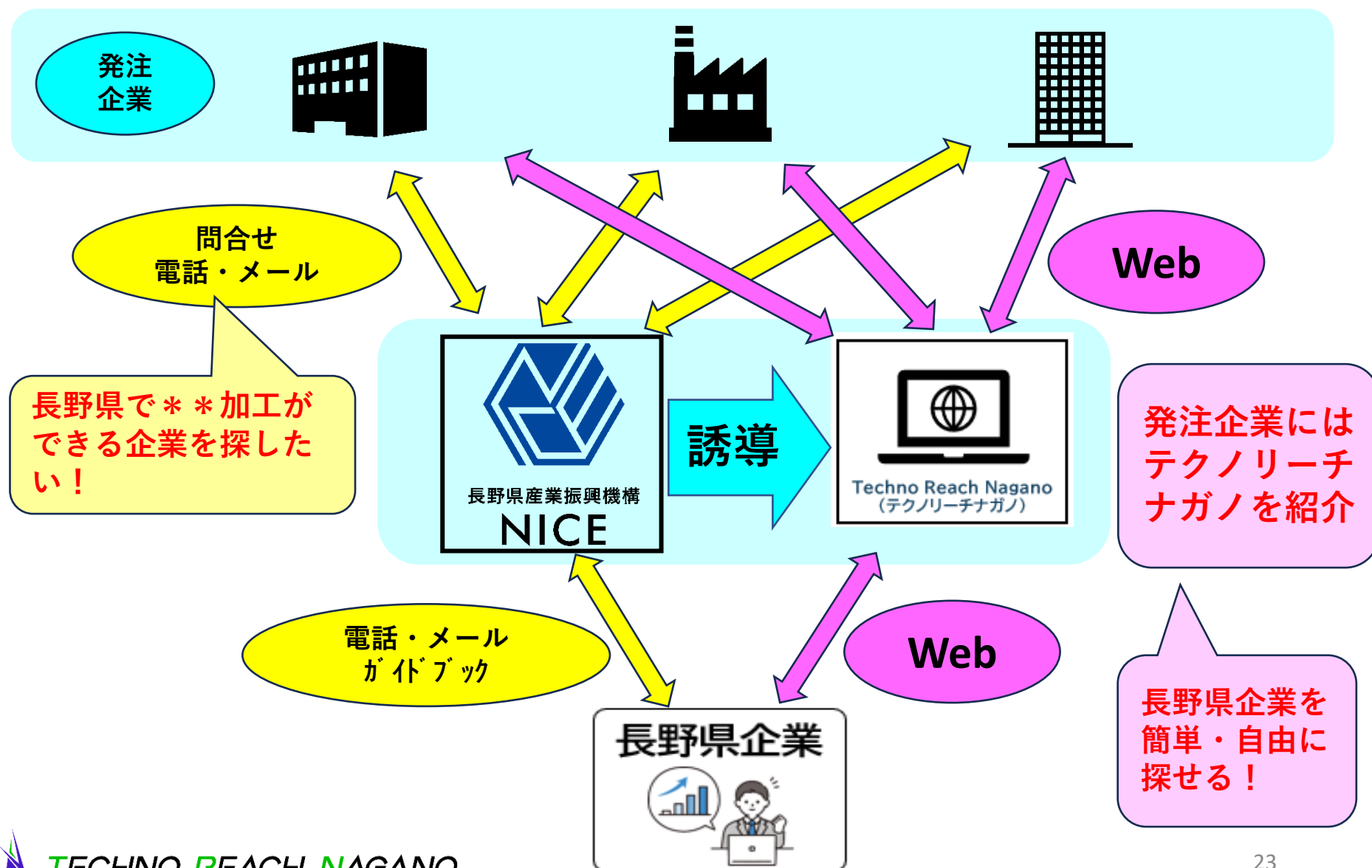
※テクノリーチナガノ登録企業：年会費5,000円

お得に販路開拓！

当機構での発注企業への企業紹介フロー

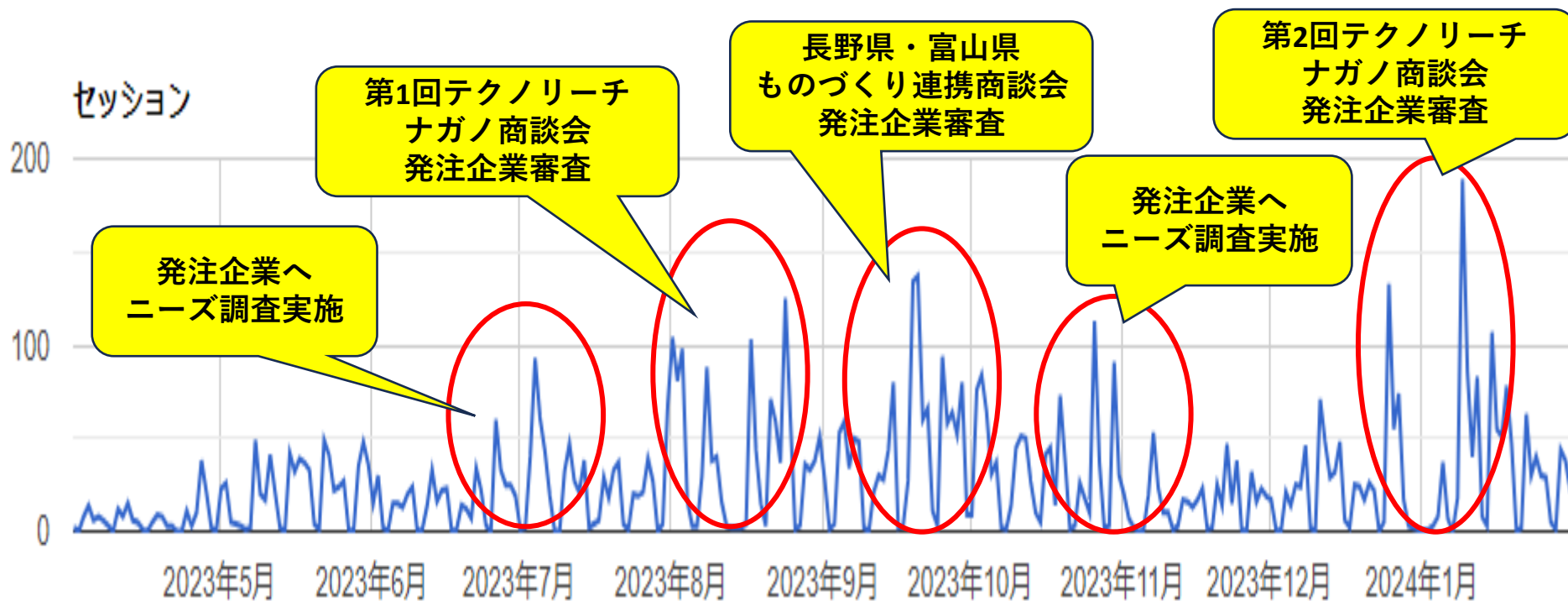


長野県産業振興機構
NICE



テクノロジーナガノへのアクセス実績

＜令和5年4月～令和6年1月の期間のアクセス数＞



イベント毎に発注企業からのアクセス数が増加

テクノロジーナガノへアクセス向上活動

- 過去当機構の展示会や商談会事業にて名刺交換した発注企業1,500社以上、担当者約2,000名のデータベース（メールアドレス）に定期的にメール配信
- 全国の製造業（長野県企業の関係業種）約3,000社に毎年郵送にてテクノロジーナガノ発注ニーズ調査を実施

外注先を求める発注企業がテクノロジーナガノへアプローチしてきています！

発注企業が逆指名（商談したい県内企業を指名）

●令和5年第2回テクノロジーリーチナガノ商談会

- ・参加発注企業数 27社
- ・逆指名された長野県企業 25社

逆指名されるには
登録情報の充実が
必要！

●令和5年長野県・富山県ものづくり連携商談会

- ・参加発注企業数 61社
- ・逆指名された長野県企業 34社

令和6年度の商談会事業等においても逆指名を取り入れる予定

マッチング率アップ！ 成約率アップ！
長野県企業にメリット大！

テクノロジーナガノに登録して良かったと思う企業とは？

- ①本気で新規顧客開拓したい企業
- ②販路開拓ってどうすれば良いか分からない企業
- ③従業員数、営業担当人数が少ない企業

少ない工数で効果的な営業活動ができる！
Web入力作業は当機構で代行入力も可能！

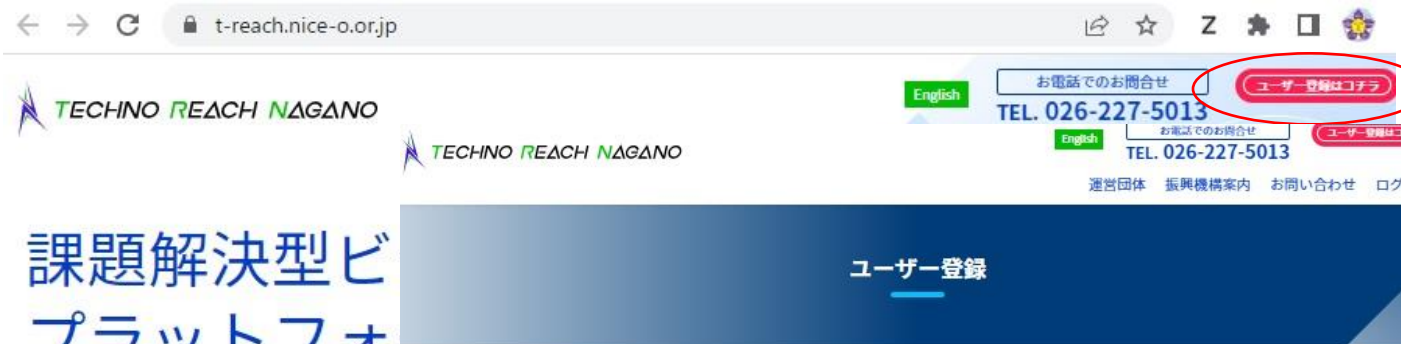
テクノロジーナガノにマッチしないと思う企業とは？

- ①既存顧客のみで経営し新規顧客開拓が必要無い企業
- ②全てBtoC向け製品・商品を製造販売している企業
- ③営業人数が豊富な大企業

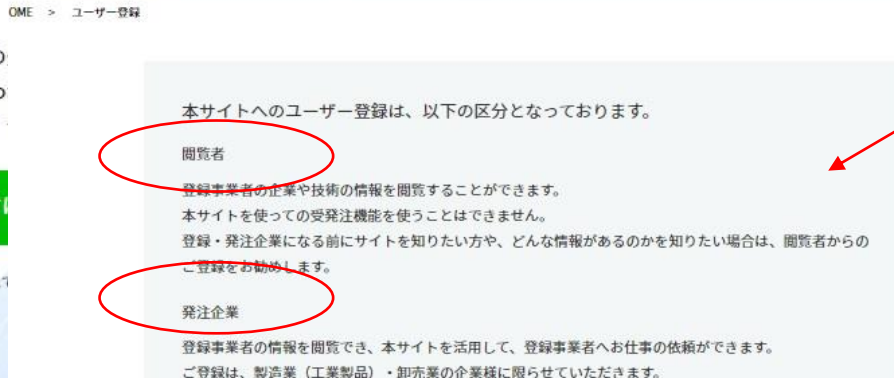
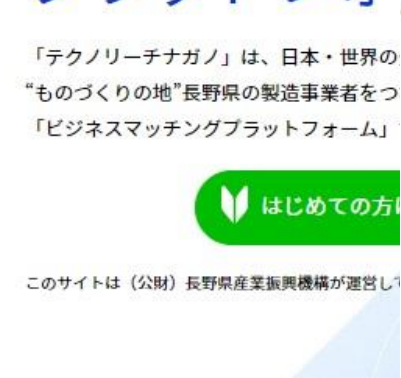
テクノロジーナガノ登録方法



長野県産業振興機構
NICE



1.Top画面
ユーザー登録は
こちらをクリック

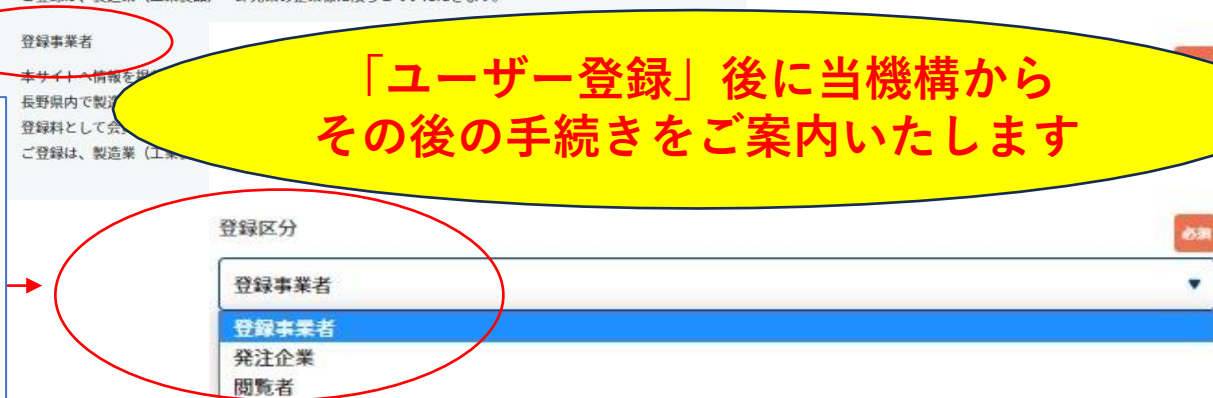


2.ユーザー登録画面
登録区分説明

- 1) 閲覧者
- 2) 発注企業
- 3) 登録事業者

3.ユーザー登録画面
登録区分を選択して登録

- 1) 閲覧者
- 2) 発注企業
- 3) 登録事業者



(公財) 長野県産業振興機構

マーケティング支援部

担当：金井、飛沢、三井、近藤、中村

〒380-0928 長野市若里1-18-1

(長野県工業技術総合センター 3 階)

TEL：026-227-5013

FAX：026-228-2867

E-mail：treach@nice-o.or.jp